# **Agenda**



4	B 4 *	•		
1	$1 \times 1 \times 10^{-1}$	וחודבי	$\alpha \alpha \alpha$	lianti
т.	IVIIKI	azivi	וכ כו	lienti

#### 2. Riportafogliazione Clienti

2.1 Roma Nord Viterbo

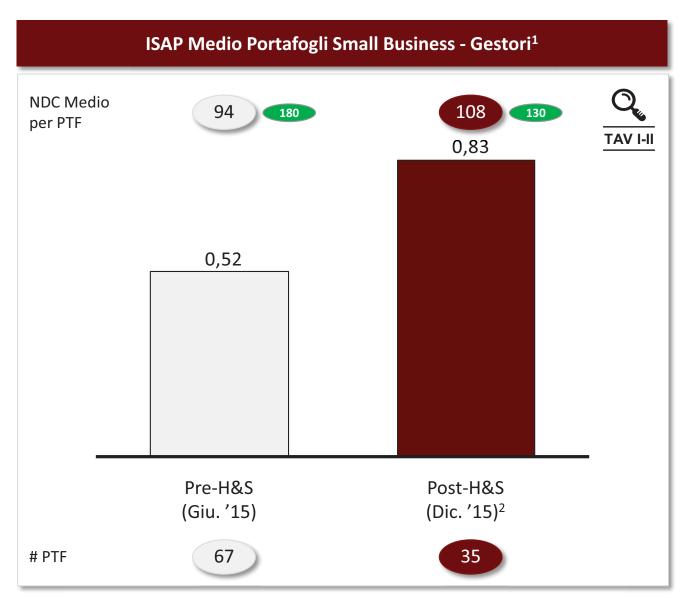
#### 2.2 Mantova Nord

- 2.3 Pisa
- 2.4 Palermo
- 3. Carichi di lavoro
- 4. Processo delibera Crediti e Pricing
- 5. Mobilità Professionale e Territoriale
- 6. Interventi formativi
- 7. Issue log
- 8. Risultati commerciali (contatti)

### Mantova Nord: Nuovi Portafogli



### ISAP (Indice Saturazione Portafogli) Medio Portafogli Mantova Nord



Fonte: Estrazione dati CRM al 10-12



<sup>1.</sup> Non inclusi PTF non significativi (ISAP < 0,125)

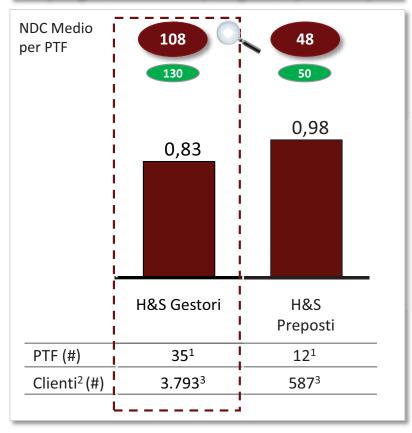
### Mantova Nord: Focus Portafogli Linea SB (1 di 2)



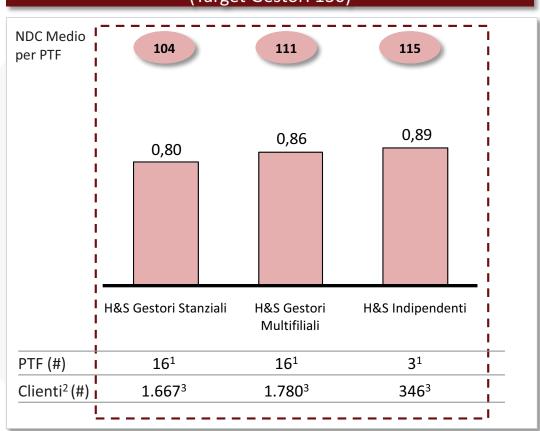


Portafogli SB (Wave 1 e 2) - NDC medi per PTF (#)

# Post-H&S – ISAP Medio per PTF SB<sup>1</sup> (Target Gestori 130, Target Preposto 50)



# Post-H&S – Focus ISAP Medio per PTF<sup>1</sup> Gestori SB (Target Gestori 130)



Fonte: Estrazione dati CRM al 10-12

ISAP Target

1. Non inclusi PTF non significativi (ISAP < 0,125)

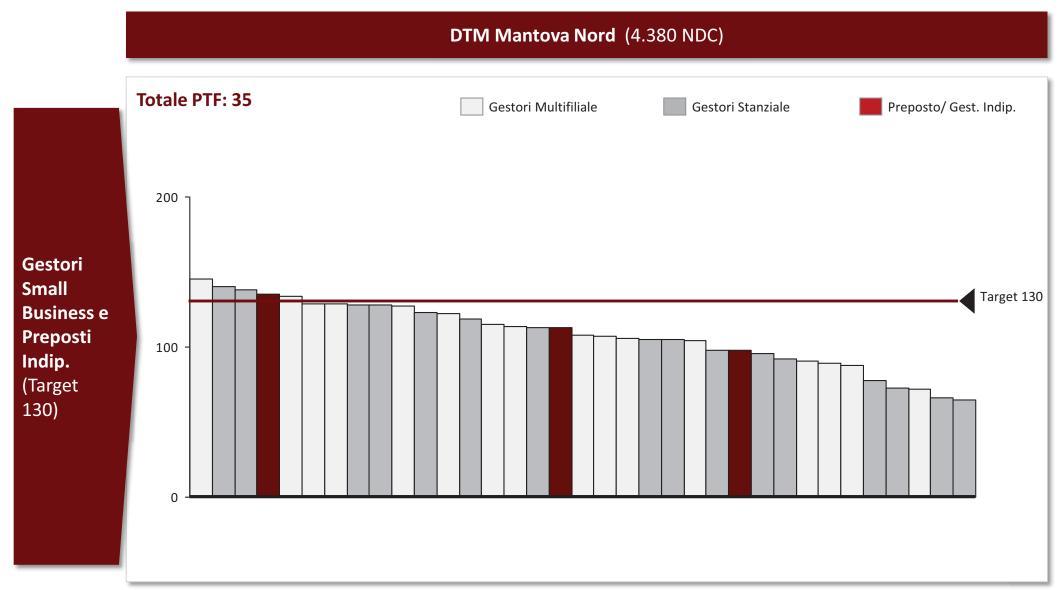
2. Non inclusi COI e Clienti Inattivi

3. Al netto dei clienti in contenzioso

# Mantova Nord: Focus Portafogli Linea SB (2 di 2)



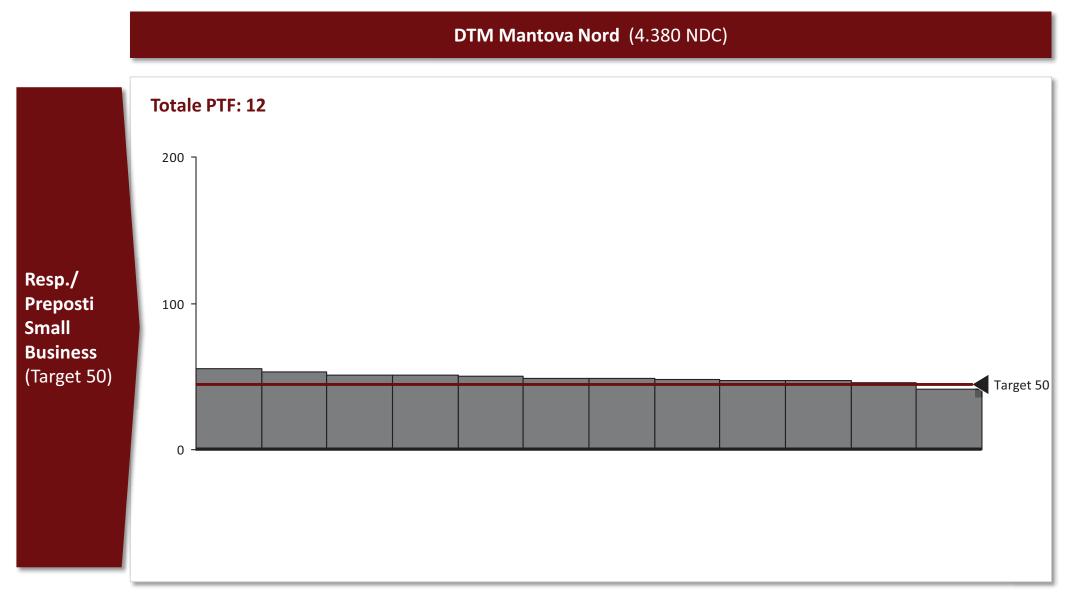
Portafogli SB - NDC per PTF (#)



# Mantova Nord: Focus Responsabili / Preposti Linea SB



Portafogli SB - NDC per PTF (#)



# Mantova Nord: Focus Gestori PMI/ Assistenti



Portafogli PMI - NDC per PTF (#)

